



HST

raising the bar

Ing. Harald R. Steindl

Kontaktdaten

Email: office@haraldsteindl.eu
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/haraldsteindl>
Telefon: +43-664-355 7233

Kurzprofil

- Lösungsorientierter General Manager mit Unternehmerbackground
- Langjährige Erfahrung in strategischer und operativer Geschäftsführung
- Kombination aus Technik-Ausbildung und Business-Erfolgsbilanz
- Operative Exzellenz in Projektmanagement & Sales in B2B, B2G und B2C

Schwerpunkte

- Strategische Unternehmens-Positionierung, Portfolio Management
- Geschäftsprozess-Design, Restrukturierung, Expansion
- Business Model & Vertriebskanal-Entwicklung, Vertriebsorganisation
- Digitalisierung/Transformation, Cloud Computing, Data Governance
- Ganzheitliches Kundenmanagement (Sales, Marketing, Produktmanagement)
- IoT/IT, Automation, Smart Building/Smart City, Kommunikations-Technik
- Internat. Fachexperte im Bereich Audio/Video & Gebäudetechnik

Potenzielle Rollen & Fachgebiete in der Beratung

Projekt-Consulting

Erfahrung sowohl in Technologie- als auch Business-Projekten. Optimalerweise bei der Verknüpfung beider Bereiche speziell in anspruchsvollen Phasen wie Transformation, M & A oder Restrukturierung. Strategische Beratung ebenso wie operative Umsetzung.

Beirat & Aufsichtsrat, Strategie-Board

Als Mitglied Ihres Boards bringe ich ein internationales Netzwerk sowie umfangreiche operative Erfahrung mit. Als langjähriger Unternehmer in anspruchsvollen Branchen verstehe ich Ihre Bedürfnisse und kann Ihre Projekte nachhaltig unterstützen.

Interim Management

Wenn projektbezogenes Consulting allein nicht mehr ausreicht, so stehe ich auch als Interim Manager zur Verfügung. Meine langjährige Erfahrung in leitenden Positionen befähigt mich, Unternehmen auch durch Krisen oder besondere Situationen aktiv steuern zu können. Wahlweise als Teil Ihres Teams oder an der Spitze der Firma.

Berufliche Erfahrung

Co-Founder & CEO bei MOCOM GmbH, Wien, Österreich

Eine der marktführenden Spezialdistributoren für professionelle Audio/Video-Technik und Gebäudetechnologie. Projekte in allen Segmenten: Von Geschäftsgebäuden über Smart Homes zu Land sowie Superyachten auf See bis hin zu Unterhaltungsstätten wie Stadien oder Opernhäuser. Weltbekannte Marken und Partner dabei waren u.a.: Crestron, Biamp Systems, EAW, Tannoy, Yamaha

Director of Global Sales bei Thomastik-Infeld GmbH, Wien, Österreich

Als CSO direkt an die Eigentümerin berichtend hatte ich volle P&L Verantwortlichkeit für den weltweiten Vertrieb (Omni-Channel Sales) des unumstrittenen Marktführers für Saiten für Streichinstrumente. Führung von 500+ Vertriebspartnern in 90+ Ländern zum größten Umsatz und besten Ergebnis der Firmengeschichte.

Eigentümer & leitender Konsulent bei HST Consulting, Österreich

Diverse Projekte in unterschiedlichen Rollen wie z.B. Business Development für einen Anbieter einer IoT-Cloud-Plattform, GoToMarket für MedTech-Startup-Unternehmen, Smart Building Consulting für McKinsey und Boston Consulting Group USA. Keynote Sprecher & Präsentator bei Industrie-Events und Konferenzen, FH-Lektor

Personal References (Volle Kontaktdaten gerne auf Anfrage)

G.H., Executive Vice President, USA

I have had the pleasure of working with Harald for almost a quarter of a century as he built his business in Austria. He is one of the most thoughtful, insightful people that I've worked with in the AV industry and there are a couple of things that he said that I think about every single day in my business life. I have no hesitation in recommending his business skills, strategic vision and general insight within the technology industry as a whole.

S. C., Owner & CEO, UK

I have no hesitation in writing a professional and personal recommendation for Harald Steindl. Harald has always been a pleasure to work with and a glowing example of astute professionalism and commercial expediency. He will always get my endearing support and immense respect.

B.S., Editor-in-Chief, Europe

Harald is an astute businessperson with an excellent background in technology. His years in distribution brought him close to the market and the customers. I have followed his feedback on industry happenings and found his comments enlightening as well as accurate. Harald has my recommendation for his strategic insight as well as for his ability to get a job done. And that applies for a wide range of technology... (which is another good talent by itself).